

PRO DV

ORDENTLICHE HAUPTVERSAMMLUNG

05. MAI 2026, DEUTSCHE NATIONALBIBLIOTHEK, FRANKFURT

Diese Präsentation wurde unter Einsatz unterstützender
Software- und KI-Werkzeuge erstellt.

AGENDA

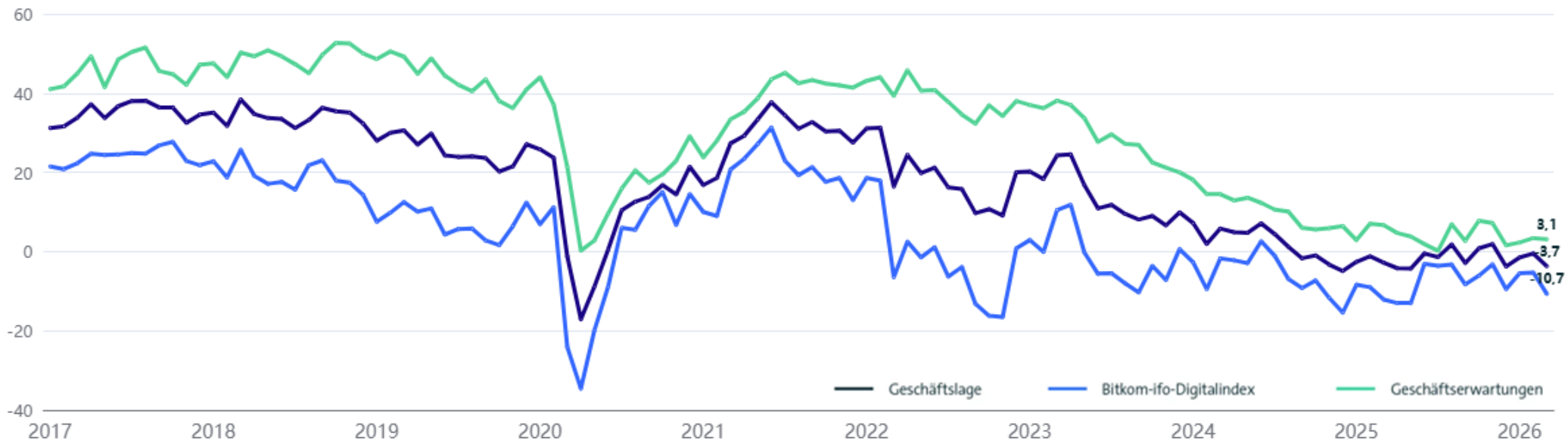
- Rahmenbedingungen und Portfolio
- Geschäftsjahr 2025
- Ausblick

AGENDA

- Rahmenbedingungen und Portfolio
- Geschäftsjahr 2025
- Ausblick

GESCHÄFTSKLIMA-INDEXT DER BRANCHE

- Zunehmend schwierige geopolitische Gesamtsituation
- Weiterhin enorme Verunsicherung und Investitionszurückhaltung
- Die Digitalbranche ist robuster als andere, aber abwartend



KI



- Effizienzsteigerungen
- bessere Entscheidungen auf Basis von Daten
- Wettbewerbsfähigkeit in zunehmend digitalen Märkten

Zero Trust



- wirksamer Schutz
- regulatorische Sicherheit
- klare, umsetzbare Entscheidungen
- Risiken reduzieren
- Stabiler Geschäftsbetrieb

BCM



- klare Prioritäten
- funktionierende Notfall- und Krisenstrukturen
- regulatorische Sicherheit

KÜNSTLICHE INTELLIGENZ

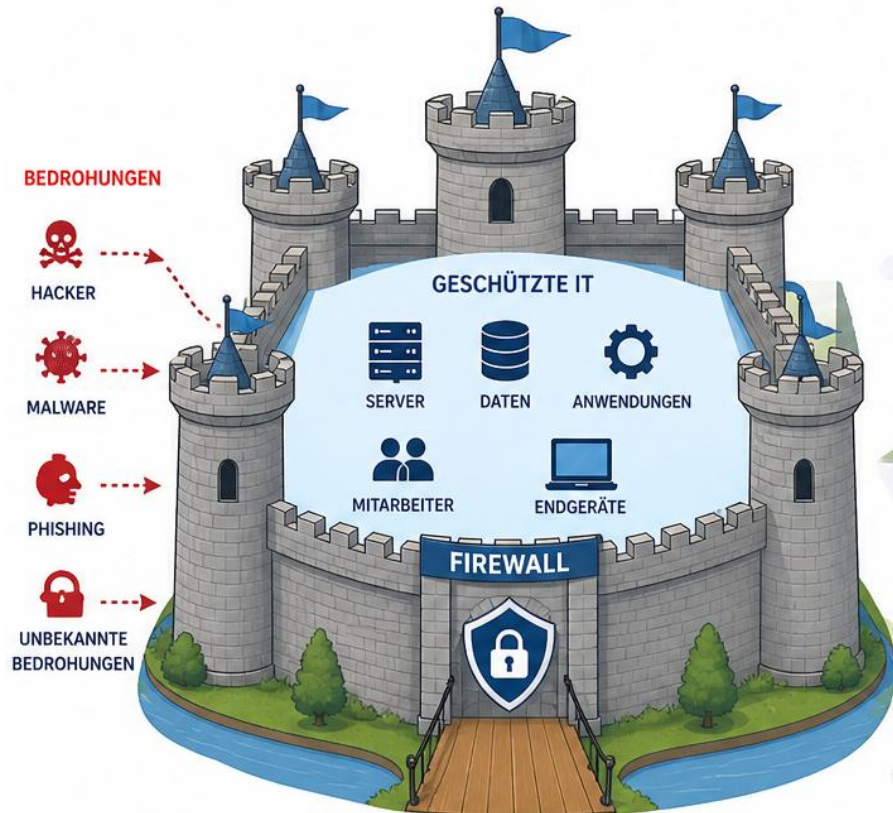
- Resilienz schlägt Effizienz
- Regulatorische Komplexität, (z. B. EU AI Act, NIS2)
- Cybersecurity-Risiken durch KI
- Kritische Legacy-Systeme
- Akzeptanz und Haftungsfähigkeit



- KI-Readiness & Strategieberatung
- Integration in Legacy- & KRITIS-Systeme
- KI-Governance, Compliance & Audit-Readiness
- Datenplattformen & Data Governance
- KI-Use-Case-Implementierung

PERIMETER-MODELL

Traditionelle Sicherheit



- Einmal im Netzwerk = Vertrauen
- Zugriff wird kaum überwacht
- Angreifer, die eindringen, können sich frei bewegen
- Schutz konzentriert sich auf die Außengrenze (Perimeter)

ZERO TRUST MODELL

Vertraue niemandem. Prüfe jeden Zugriff.



- Kein automatisches Vertrauen – jeder Zugriff wird geprüft
- Zugriffe basieren auf Identität, Gerät, Kontext und Risiko
- Nur minimale, notwendige Rechte (Least Privilege)
- Kontinuierliche Überwachung und Anpassung in Echtzeit
- Schutz der Ressourcen – nicht des Netzwerks

ZERO TRUST

- Konflikt mit Legacy- und OT-Systemen
- Hohe Architektur-Komplexität
- Identity- und Access-Management wird kritisch
- IT/OT-Konvergenz
- Transformation statt Projekt
- Betriebsaufwand & Fachkräftemangel



- Strategie & Assessments
- Architektur & Konzeptdesign
- Identity & Access Management, Aufbau und Beratung
- Netzwerk & OT-Security
- Cybersecurity & Resilience
- Compliance, Governance & Audit

BUSINESS CONTINUITY MANAGEMENT

- Compliance & Regulierung (NIS2, BSI)
- Sicherstellung kritischer Services
- Schutz vor Cyber- & physischen Risiken (Resilienz)
- Reduktion finanzieller Schäden
- Stärkung von Vertrauen & Reputation



- BCM Quick-Check & Reifegradanalyse
- NIS2 & KRITIS Compliance-Programm
- Audit-Readiness
- Implementierung eines BCM-Programms
- Krisenmanagement, Notfallkommunikation
- Übungen

FORSCHUNG UND INVESTITION IN NEUE PRODUKTE

Abwehr

- Mit KI Technologie Datenkommunikation
- KI GPT Modelle
- Kommunikation User-Anwendungen



Resilienz

- Aufbau resilienter Systeme
- Daten werden geschützt in eine Resiliente Umgebung gespiegelt
- Produktentwicklung



Vertrauen

- Zero Trust Paradigma als Basis für die Entwicklung resilienter Umgebungen



TecBOS
Command



Workforce
Management



AI based
Coding







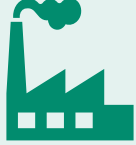


Secure Airport
Management



Secure Transport
Management

UNSERE LEISTUNGSBEREICHE

<h2>Governance Risk & Compliance</h2>  <ul style="list-style-type: none">• ISO 27.001• BCM 200-4	<h2>Secure Development</h2>  <ul style="list-style-type: none">• Produktentw.• CI / CD• Agile Development	<h2>Secure Identity</h2>  <ul style="list-style-type: none">• Identity Management• PAM / IAM	 <h2>Secure Infrastructure</h2>  <ul style="list-style-type: none">• Infrastructure Planning & Security	<h2>Secure Workplace</h2>  <ul style="list-style-type: none">• Microsoft / M365• Endpoint	<h2>Secure Industries</h2>  <ul style="list-style-type: none">• Airport• Logistik• Automotive
--	--	--	---	---	--

SECURE INFRASTRUCTURE

GRC

Secure Development

Secure Identity

Secure Infrastructure

Secure Workplace

Secure Industries

- LAN / WAN / WLAN / 5G
- Standortvernetzung
- Performance & Optimierung



Netzwerk WLAN



Firewall Security

















































- Monitoring & Updates
- Incident Management
- Backup & SLA-Service



Betrieb Support

- Next-Generation Firewalls
- VPN & IPS/IDS
- Segmentierung

PORTFOLIO

GRC		Secure Development		Secure Identity		Secure Infrastructure		Secure Workplace		Secure Industries
 Audit Support	 ISMS Tool Chain	 AI based Coding	 Workforce Management	 SIEM	 Privileged Access Management	 Netzwerk WLAN	 Beratung	 AI based Automation	 M365 Security	 Secure Airport Management
 BCM	 ITSCM	 TecBOS Command	 Database	 PAM für KMU	 Certificate Management	 Analyse	 Betrieb Support	 XDR	 Secure Cloud Infrastructure	 Secure Transport Management
 Business Analyse	 ITIL	 SaaS	 CI/CD Pipeline	 Secrets Management	 IAM Maturity Assessment	 Planung	 Sicherheit	 Kubernetes - Docker	 Secure Communication	 Secure Warehouse Management
 Risk Management	 Prozess-Analyse	 GIS	 IAM	 IAG Consulting	 Konzept	 Firewall Security	 Secure Collaboration	 Endpoint Protection	 Resilient Process Security	
 Projekt Management	 Regularien ISO-Normen		 Entra ID	 Container Security		 Secure Orchestration				

UNTERNEHMENSENTWICKLUNG - INVESTITIONEN 2025

- Investition in Secure Infrastructure und den Standort Großraum Berlin
- Aufbau von Kapazitäten für geplante Forschungsvorhaben
- Ausbildung (Fachinformatiker bzw. Werksstudent)
- Fortbildung und Schulungen (Zertifizierungen und Wissensmanagement)
- Vertriebliche Aktivitäten, Verbandsarbeit
- ISO 27.001 Auditierung und Zertifizierung

AGENDA

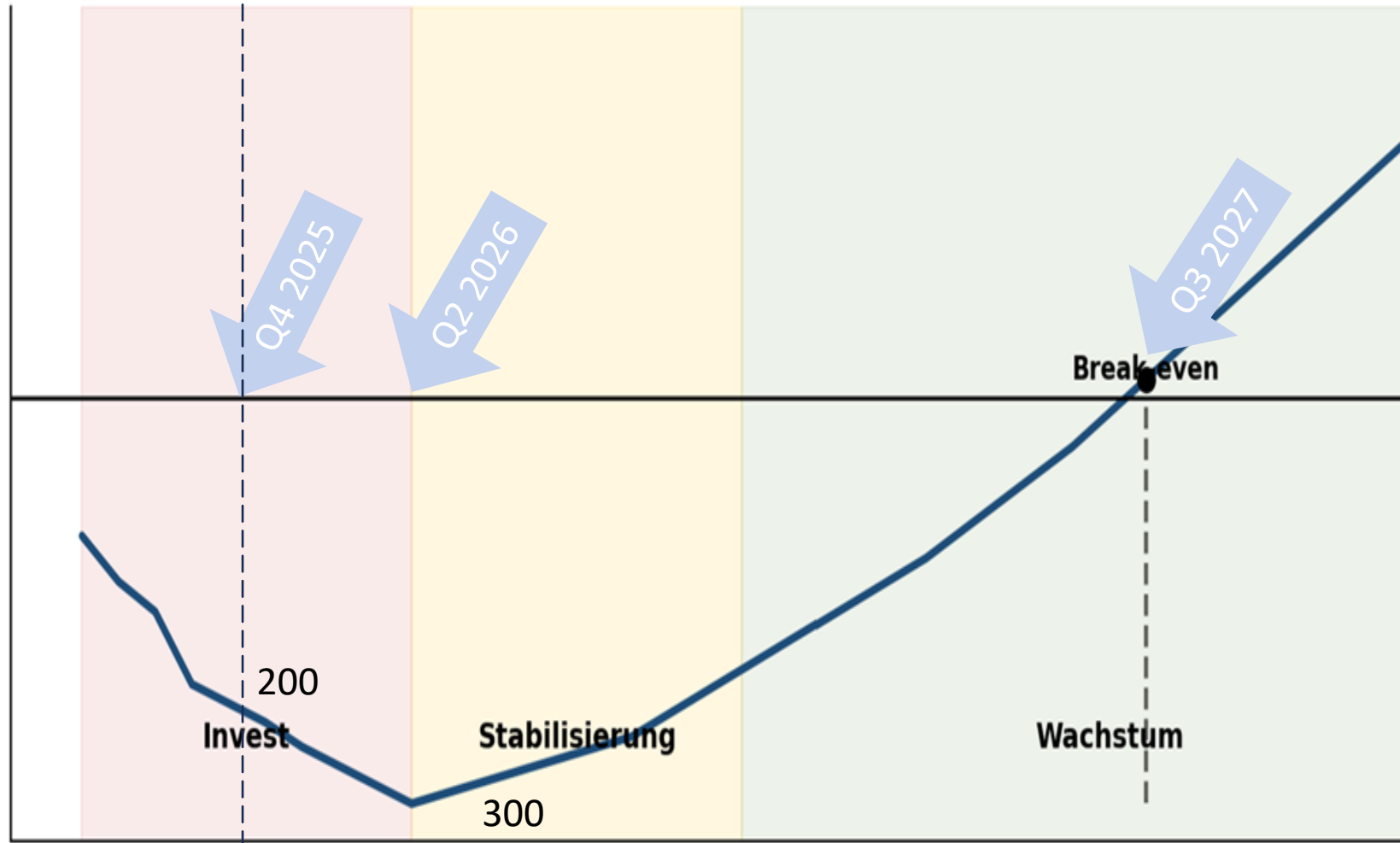
- Rahmenbedingungen und Portfolio
- Geschäftsjahr 2025
- Ausblick

SECURE INFRASTRUCTURE (→ „NETFOX“)

- Ausbau des bestehenden „Secure Infrastructure“ Geschäfts
- Steigende Umsätze und Gewinne erwartet
- Übernahme wertvoller, direkter Kundenverträge
- Integration hoch qualifizierter Mitarbeiter
- Neue Partnerschaften
- Geringes Risiko / hohe Chance

- Sanierende Übernahme des operativen Geschäfts
- Stabilisierung von Kundenverträgen und Umsätzen
- Restrukturierung der Kostensituation
- Realisierung von Synergien
- Sukzessive Verbesserung

SECURE INFRASTRUCTURE (→ „NETFOX“)



- 50 Kunden (heute 49)
- 10 Mitarbeiter (8)
 - davon 8 Spezialisten (6)
- 5 Hersteller (5)
 - u.a. Cisco, Palo Alto
- Standort Potsdam
- Gesamt-Aufwand
 - ca. 300 T€
- Umsatz
 - 2025 IST: 300 T€
 - 2026 ZIEL: 900 T€
- Kostenreduktion

*) „Invest“ meint hier Kosten

BILANZ ZUM 31.12.2025

AKTIVA		2025	2024
		TEUR	TEUR
A.	Anlagevermögen		
I.	Immaterielle Vermögensgegenstände		
	entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	58	0
II.	Sachanlagen		
	Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	45	5
III.	Finanzanlagen		
	Genossenschaftsanteile	1	1
B.	Umlaufvermögen		
I.	Vorräte	6	6
	unfertige Erzeugnisse, unfertige Leistungen		
II.	Forderungen und Sonstige Vermögensgegenstände		
	Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	1.742	1.496
	sonstige Vermögensgegenstände	23	21
		1.765	1.517
III.	Sonstige Wertpapiere		
IV.	Kassenbestand, Bundesbankguthaben, Guthaben bei Kreditinstituten und Schecks	265	1.031
C.	Rechnungsabgrenzungsposten	15	21
	sonstige Vermögensgegenstände		
		<u>2.700</u>	<u>2.580</u>

PASSIVA		2025	2024
		TEUR	TEUR
A.	Eigenkapital		
I.	Gezeichnetes Kapital	1.433	1.433
II.	Gewinnrücklagen		
	gesetzliche Rücklage	10	10
III.	Bilanzverlust	-255	-73
B.	Rückstellungen		
I.	Sonstige Rückstellungen	231	120
C.	Verbindlichkeiten		
I.	Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	<u>983</u>	<u>882</u>
II.	sonstige Verbindlichkeiten	<u>293</u>	<u>206</u>
	davon aus Steuern EUR 265.938,66 (EUR 196.321,28)	1.276	1.088
	davon im Rahmen der sozialen Sicherheit EUR 5.369,24 (EUR 3.127,92)		
D.	Rechnungsabgrenzungsposten		
		<u>2.700</u>	<u>2.580</u>

GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG ZUM 31.12.2025

		2025	2024
		EUR	EUR
1.	Umsatzerlöse	<u>4.089</u>	<u>3.739</u>
2.	Erhöhung/Verminderung des Bestands an fertigen und unfertigen Erzeugnissen	0	-39
3.	sonstige betriebliche Erträge	93	98
4.	Materialaufwand		
	a) Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und für bezogene Waren	1.138	880
	b) Aufwendungen für bezogene Leistungen	391	290
		<u>1.529</u>	<u>1.170</u>
5.	Personalaufwand		
	a) Löhne und Gehälter	1.873	1.615
	b) Aufwendungen für bezogene Leistungen	424	341
		<u>2.296</u>	<u>1.956</u>
6.	Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens und Sachanlagen	16	108
7.	sonstige betriebliche Aufwendungen	532	490
8.	Erträge aus anderen Wertpapieren und Ausleihungen des Finanzanlagevermögens	0	0
9.	sonstige Zinsen und ähnliche Erträge	17	17
10.	Abschreibungen Wertpapiere Umlaufvermögen		
11.	Zinsen und ähnliche Aufwendungen	1	3
12.	Ergebnis nach Steuern	-181	88
13.	sonstige Steuern	1	1
14.	Jahresüberschuss	-182	87
15.	Verlustvortrag aus dem Vorjahr	73	3.026
16.	Erträge aus Kapitalherabsetzung	0	2.867
17.	Bilanzverlust	<u>255</u>	<u>73</u>

UNSER FAZIT 2025

- Geopolitische und wirtschaftliche Bedingungen sorgten weiterhin und zunehmend für Zurückhaltung bei unseren Kunden der KRITIS Branche.
- Die Leistungen der PRO DV waren weiterhin enorm wichtig für das Funktionieren des Geschäfts unserer Kunden, jedoch ging die Auslastung spürbar zurück.
- Mit der Übernahme des NETFOX Geschäfts gelang eine sinnvolle, perspektivische Erweiterung von Portfolio und Team sowie der Aufbau des Geschäfts im Großraum Berlin und den neuen Bundesländern.
- Die vertriebliche Neuausrichtung und die Erschließung neuer Branchen konnte erste Erfolge verzeichnen.
- Beratungsinhalte, Portfolio und Marktauftritt wurden erneuert und genügen höchsten Anforderungen unserer Kunden an die Modernisierung ihrer IT-Sicherheit.
- Das Betriebsergebnis des Jahres kann trotz deutlicher Umsatzsteigerung kurzfristig nicht zufrieden stellen.

AGENDA

- Rahmenbedingungen und Portfolio
- Geschäftsjahr 2025
- Ausblick

AUSBLICK 2026 – AUSRICHTUNG

- Die zunehmende Bedrohungslage durch geopolitische Gefahren und Cyberkriminalität zwingt die Unternehmen zu Investitionen in die Informationssicherheit (ISMS) und das Kontinuitätsmanagement (BCM).
- Die KRITIS Branche steht vor großen gesetzlichen und regulatorischen Anforderungen, die verpflichtend zu erfüllen sind. Insbesondere der Mittelstand und öffentliche Organisationen müssen stärker investieren.
- Die Investitionszurückhaltung in der Industrie und Personalmangel wird allerdings auch weiterhin das Wachstum in der IT-Beratung hemmen, insbesondere im Bereich der Innovation – die Investitionen des Bundes beinhalten auch die-IT Sicherheit.
- Das Portfolio der PRO DV ist inhaltlich sehr gut auf die Herausforderungen unserer Kunden ausgerichtet.
- Das Team der PRO DV ist vorbereitet, diese Projekte durchzuführen und nachhaltige Qualität zu liefern.

AUSBLICK 2026 – AUSBLICK UND ZAHLEN

- Die gesamtwirtschaftlichen Rahmenbedingungen und die Investitionszurückhaltung beherrschen auch in 2026 die wirtschaftliche Entwicklung der Beratungsbranche.
- Die PRO DV AG hat sich auf die besonderen Bedarfe der KRITIS Branche eingestellt.

Vorläufige Geschäftszahlen, Stand Q1.2026: (Q1.2025)

Mitarbeiter	34	29
Gesamtleistung	1.101 T€	716 T€
EBIT	-21 T€	16 T€

- Das Unternehmen konnte insbesondere auf Grund der strukturellen Integration und erster Effizienzmaßnahmen ein nahezu ausgeglichenes erstes Quartal erreicht werden.
- Unsere Unternehmensplanung geht für die PRO DV AG und das Geschäftsjahr 2026 trotz der anhaltenden, gesamtwirtschaftlichen Zurückhaltung von deutlich ansteigenden Umsätzen und einem leicht positiven Ergebnis aus.



VIELEN DANK

DR. GIOVANNI PRESTIFILIPPO

GREGOR STEVERDING

- VORSTAND DER PRO DV AG-